DE MARKETING MENTOR

FUTURE PROOF IN 1 DAG

Verover de wereld met jouw passie

Jij bent een ondernemer die gedreven is door passie: voor je werk en voor je klanten. Een cruciale factor voor je succes is dan ook die passie duidelijk en begrijpelijk verwoorden en verbeelden.

Hoe kunnen belangrijke stakeholders anders begrijpen wat jou drijft? Klanten, leveranciers, financiers... **Waarom moeten klanten bij jou zijn en nergens anders?** Dát kort en helder overbrengen, bij wijze van spreken in één zin, vinden veel ondernemers lastig.

Het gevolg is dat je minder succesvol bent dan je zou kunnen zijn. Dan je eigenlijk wil. Of dat je niet het werk krijgt, dat je het liefste doet. Je vindt namelijk niet de juiste klanten: degenen die écht op jou en je product of dienst zitten te wachten.

Frustrerend voor jou. Veel erger nog voor al die klanten, die niet vinden waar ze naar op zoek zijn: jou!

Over de foto: *de weg naar de Mt. Everest. We geloven in mentorschap en vergelijken ons daarom graag met sherpa Tenzing Norgay, die Sir Edmund Hillary als eerste mens naar de top van de Mount Everest bracht. Uit Hillary's verhaal blijkt dat Norgay veel meer was dan een ervaren gids: hij was zijn steun en toeverlaat die motivatie, vertrouwen, moed en zekerheid bracht. Dat is wat wij voor onze klanten, ondernemers die op weg zijn naar de top van hun Mt.Everest, willen betekenen.*

www.demarketingmentor.com
frank@demarketingmentor.com | esther@demarketingmentor.com
+32 472 43 65 13 | +32 473 38 08 28

Voor ondernemers* die dit willen doorbreken, heeft De Marketing Mentor twee ontdekkingsreizen gepland. Ontdek tijdens de reis hoe je jouw passie scherp, helder en (voor anderen) begrijpelijk definieert, wie je meest waardevolle klanten zijn en hoe je die het beste bereikt en aanspreekt.

Het resultaat is dat je minder tijd, geld en energie kwijt bent aan marketing en communicatie. Je beschikt vanaf nu over een sterke meetlat om al je beslissingen tegen te houden:

Draagt dit maximaal bij aan mijn doelstelling om de wereld te veroveren met mijn passie?

Wij geloven in de kracht van mentorschap. Tijdens deze reis zijn wij jouw ervaren gids, maar ook een steun en toeverlaat die motivatie, vertrouwen, positieve energie en zekerheid in het proces brengt. We dragen onze kennis en ervaring over aan jou, zodat je kunt groeien als ondernemer en marketeer.

Onze boodschap is: **laat je niet begrenzen door de horizon**. Vaak ligt het beste buiten je directe blikveld. Wij inspireren je en openen je de ogen, zodat jij voorbij jouw horizon kunt gaan om jouw bedrijf verder te brengen.

**van zelfstandigen tot middelgroot in B2B en B2C*

www.demarketingmentor.com
frank@demarketingmentor.com | esther@demarketingmentor.com
+32 472 43 65 13 | +32 473 38 08 28

BOOTCAMP 1

Een intense workout van 4 tot 5 uur

De belangrijkste onderdelen en oefeningen van deze workout zijn:

- Marketing, communicatie en doelgroepkeuze: wat zijn de cruciale factoren?
- WHY-statement als uitgangspunt voor missie en visie
- Wie zijn jouw meest waardevolle klanten?

Een effectieve workout vraagt voorbereiding; van ons, maar ook van de deelnemers. Hoeveel tijd je investeert, is afhankelijk van waar je als ondernemer vandaag al staat en hoeveel je uit de workout wilt halen (minimaal 1 uur).

Met deze bootcamp leg je het fundament voor succesvol ondernemen met betekenis. Het is een cruciale stap richting betere marketing en productievere bedrijfsvoering. Je kunt (samen met je eventuele executie-partners) je passie nu al vertalen in tekst, beeld en communicatiekanalen.

U investeert in 15 effectieve werkuren van De Marketing Mentor
€1.225,-- , excl. BTW

www.demarketingmentor.com
frank@demarketingmentor.com | esther@demarketingmentor.com
+32 472 43 65 13 | +32 473 38 08 28

BOOTCAMP 2

Nog een intense workout van 4 tot 5 uur

Aan het einde van de eerste bootcamp heb je een idee van de leefwereld van je meest waardevolle klanten (hoe maken zij keuzes?), wat jouw bedrijf voor hen specifiek kan betekenen en wat dat betekent voor je marketing en communicatie.

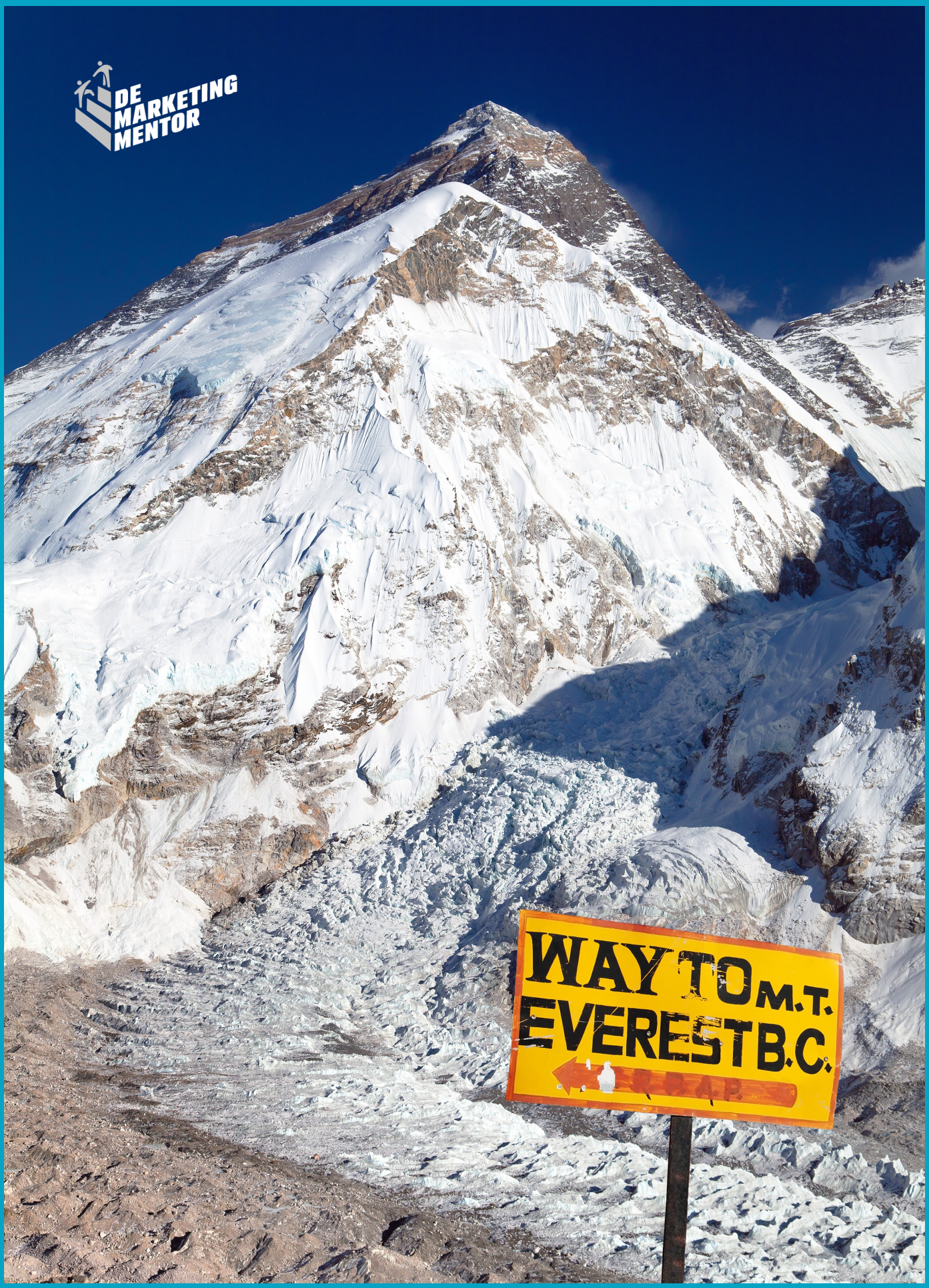
In deze tweede workout (4-5 uur) duiken we dieper in de marktsituatie (welke markt claim je? Wie zijn daar je concurrenten?), de exacte positionering die jouw bedrijf in kan nemen om duurzaam succesvol te zijn (waarin ben je uniek?) en welke storytelling daarvoor nodig is. Eventuele bijkomende vragen uit het eerste bootcamp kunnen op verzoek meegenomen worden.

De Marketing Mentor doet op basis van de informatie en ervaring van de eerste bootcamp een situatie-analyse. De deelnemers zullen deze tweede bootcamp ook zelf weer (minimaal 1 uur) voorbereiden.

Aan het einde van deze tweede halve dag heb je een stevig fundament voor duurzaam succes in de komende jaren. Briefen van je executie-partners doe je met het grootste gemak en keuzes op gebied van marketing en communicatie baseer je enkel nog op hoe groot de impact op je waardevolste klanten is.

U investeert in 15 effectieve werkuren van De Marketing Mentor
€1.225,-- , excl. BTW

www.demarketingmentor.com
frank@demarketingmentor.com | esther@demarketingmentor.com
+32 472 43 65 13 | +32 473 38 08 28



www.demarketingmentor.com
frank@demarketingmentor.com | esther@demarketingmentor.com
+32 472 43 65 13 | +32 473 38 08 28